

دراسة حالة تسويقية

كانزكو للتعدين

تحويل الخبرة الفنية إلى حضور رقمي ثنائي اللغة يجذب
طلبات شراكة أكثر جودة

التعدين والخدمات الجيولوجية - المدينة المنورة



خدمات فنية متخصصة يصعب اكتشافها وفهمها رقميًا

تعمل الشركة في مجالات تعدين ودراسات جيولوجية متعددة، لكن غياب صفحات خدمات متخصصة ونسخة إنجليزية منظمة حد من ظهورها في البحث، كما لم تكن طلبات التواصل مرتبطة بتتبع واضح.

1.1 ألف

ظهور شهري في البحث

190

زيارة متفاعلة شهريًا

3

طلبات تواصل مؤهلة

الأثر على العمل: عندما لا يجد الشريك أو المستثمر شرحًا فنيًا واضحًا للخدمة، ينتقل إلى مصدر آخر أو يرسل استفسارًا عامًا يصعب تقييمه ومتابعته.

واجهة B2B فنية، ثنائية اللغة، وقابلة للاكتشاف

تم تصميم الحل بما يناسب طبيعة القطاع وسلوك العميل، بدل تطبيق قالب واحد على جميع الأنشطة.

هيكل فنية

صفحة مستقلة لكل خدمة: التعدين، الدراسات، المعادن، وإدارة المشاريع.

عربي وإنجليزي

محتوى متوازن يخاطب العملاء المحليين والشركاء الدوليين.

SEO تقني

عناوين ووصف وبيانات منظمة وكلمات بحث مرتبطة بالخدمات.

قياس الطلبات

تتبع النماذج وواتساب والهاتف لمعرفة مصدر كل فرصة.

من خريطة الخدمات إلى محركات البحث

رحلة مترابطة تقلل الفجوات بين الاهتمام الأولي والنتيجة المطلوبة.

1

حصر القدرات

تحويل الخدمات الفنية إلى
مجموعات واضحة

2

صياغة المحتوى

شرح الفائدة والمخرجات لكل
خدمة

3

تهيئة البحث

ربط الصفحات بكلمات ذات نية
تجارية

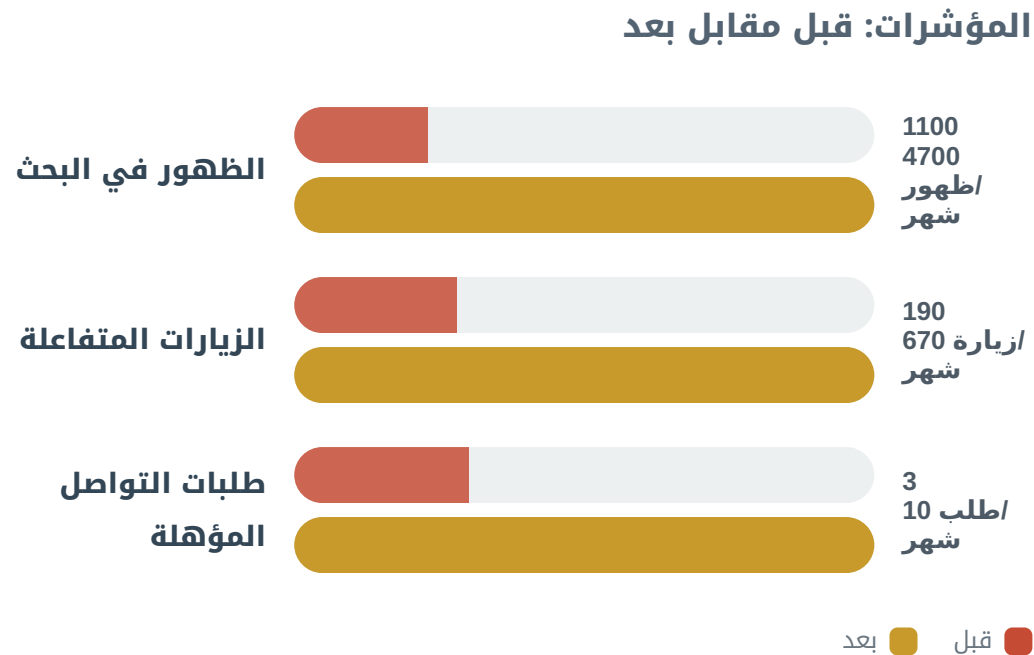
4

تتبع الفرص

قياس كل نموذج واتصال
ونقرة واتساب

نمو الظهور والوصول إلى جمهور أكثر تخصصًا

الظهور في البحث | الزيارات المتفاعلة | طلبات التواصل المؤهلة



327%+

الظهور في البحث

253%+

الزيارات المتفاعلة

233%+

طلبات التواصل المؤهلة

نتيجة مختلفة تناسب تحدي كانزكو للتعيين

4.7 آلاف

ظهور شهري

670

زيارة متفاعلة

10

طلبات مؤهلة

ساهم تنظيم الخدمات وإضافة النسخة الإنجليزية وربط القياس في جعل الشركة أسهل اكتشافًا وأكثر وضوحًا عند التقييم الأولي من العملاء والشركاء المحتملين.

نحن في مساحات التمكين للتسويق نسعد بنجاح عميلنا.